

הבהרה : פרוטוקול ועדת המכרזים אינו מהווה התקשרות או התחייבות להתקשרות כלפי הספק. התקשרות עם ספק תיעשה אך ורק על ידי הוצאת הזמנה ו/או הסכם חתומים על ידי מורשי החתימה המוסמכים לחייב את המשרד.

**ועדת מכרזים מיום מיום 27.4.2014
פרוטוקול מס' 67**

משתתפים : מר רן ישי, סמנכ"ל בכיר למינהל ומשאבי אנוש, יו"ר הועדה
מר רוני זבורוף, ס' חשב, חבר
עו"ד אורלי פישמן אורן, סגנית היועמ"ש, חברה

גב' הררי בתייה, מנהלת תחום (כלכלת תשתיות), אגף תשתיות, נציגת יח' מקצועית
מר אורן כהן, ע. מנכ"ל, רה"מ, משקיף
גב' הילה מלכה, מרכזת הוועדה

כנסים להידוק הקשרים הכלכליים בין ישראל למדינות הברית הפאסיפית

שם הספק ומספרו: לשכת המסחר ישראל- אמריקה הלטינית (580020147)

תקופת ההתקשרות: מיום חתימת ההסכם ועד ליום 31.12.2014

שווי ההתקשרות: 441,084 ₪ כולל מע"מ כאשר חלקו של המשרד יעמוד על 220,050 ₪ כולל מע"מ.

סוג ההתקשרות: רכש שירות

תקנה תקציבית: 04-51-01-10

תיאור מהות ההתקשרות:

לאחר בחינת הפוטנציאל הלא-ממוצה של אזורי סחר בעולם, הנחה ראש הממשלה להתניע עבודת מטה לקידום הקשרים הכלכליים עם מדינות אמריקה הלטינית, ובפרט עם המדינות החברות בברית הפאסיפית.

ארגון הברית הפאסיפית הוקם בשנת 2011 וחברות בו קולומביה, מקסיקו, ציילה ופרו, בנוסף ל-19 מדינות משקיפות דוגמת ארצות-הברית וקנדה. מדינות הארגון הן בעלות משטרים דמוקרטיים יציבים ואוריינטציה מערבית.

LM

בספטמבר 2013 התקיים ביקור של שר התמי"ס הקולומביאני בישראל, שבמסגרתו נחתם הסכם אזור סחר חופשי בין המדינות. כחלק מהביקור סוכם על קיום סמינר עסקי משותף לקידום הקשרים הכלכליים ומנכ"ל המשרד הנחה את המשנה למנכ"ל לקדם את המהלך במסגרת הפעילות הכוללת.

במסגרת המהלך פועלת הממשלה לייצר כלי סיוע ייעודיים ומהלכים נוספים לעידוד הסחר בין ישראל למדינות אלו. ישנה כוונה להגיש בשבועות הקרובים הצעת החלטה לממשלה שתעגן את תכנית העבודה הממשלתית בתחום זה. מטרת הכנסים היא להביא את התכנית לידיעת הגורמים העסקיים הרלוונטיים במטרה שייעשה שימוש בכלים הממשלתיים ותושג התכלית של קידום הסחר והקשרים הכלכליים.

דיון הוועדה ונימוקים

הוועדה דנה בנושא ביום 26.2.2014 והחליטה לסווג את הבקשה כרכישת שירותים ולא כתמיכה ועל כן אישרה פרסום החלטתה באתר האינטרנט, לשם בחינת קיומם של מיזמים נוספים למשך 14 ימי עסקים בהתאם לנדרש בתקנה 3(30) ולתקנה 3 לתקנות חובת המכרזים, התשנ"ג-1993.

החלטת הוועדה פורסמה באתר מינהל הרכש (551800) ובעקבותיה נתקבלו שתי פניות. האחת של רו"ח אהוד צינגלמן והשנייה מחברת אימג'ן.

רו"ח צינגלמן ביקש להבהיר מהו השירות הנדרש, וכן לתקן בהתאם את הפרסום המקורי, תוך מניח חדשה של ימים להגשת השגות. למרות שמהפרוטוקול המקורי עלה אמנם שמדובר בהתקשרות לשם קיום כנסים, אך נשמט ממנו בטעות המשפט כדלקמן: "מדובר בקיום חמישה כנסים להידוק הקשרים הכלכליים בין ישראל למדינות הברית הפאסיפית - קולומביה, מקסיקו, פרו וצ'ילה. כנס מרכזי להתנעת המהלך ו-4 סמינרים ממוקדים לכל אחת מהמדינות", ולכן החליטה הוועדה ביום 18.3.2014 להבהיר את הנושא ולפרסם שוב את ההחלטה. ההחלטה פורסמה בשנית (552757) ולא נתקבלה השגה נוספת.

ההשגה של חברת אימג'ן הועברה לבחינת היחידה המקצועית. בעקבות ההשגה בוצעה שיחת טלפון עם גב' רוני מור, עוזרת מנכ"ל בחברת אימג'ן בתאריך 10.3.14 וכן הועברו לעיון חומרי רקע על פרופיל החברה ופעילותה. מסקירת הדברים עולה כי מדובר בחברת הפקות המתמחה בהפקת אירועים וכנסים בארץ ובחו"ל. מהסקירה עלה כי אין לחברה ידע או מומחיות בתחום הקשרים הכלכליים בין ישראל למדינות הברית הפאסיפית. כאמור בפנייה לוועדת המכרזים, הסיבה לבחירה בלשכת המסחר ישראל - אמלייט לצורך ביצוע המיזם המשותף היא היכרותה המעמיקה עם כלכלת

W

מדינות הברית הפאסיפית ועם פעילות חברות ואנשי עסקים ישראלים במדינות אלו. הלשכה היא בעלת ידע נרחב בכל הקשור לתחומי הפעילות של חברות ישראליות במדינות החברות בברית, תחומים נוספים שבהם יש פוטנציאל לא ממוצה לסחר הדדי, אנשי קשר רלוונטיים במדינת ישראל ומדינות היעד ועוד. ההתקשרות עם לשכת המסחר דווקא היא לאור מומחיות ייחודית שתסייע בקביעת תכני הכנסים ולא לצורך הפקתם בלבד. לפיכך מבוקש לדחות את ההשגה של חברת אימגן ולאשר את ביצוע המיזם המשותף.

מר זבורוף שואל מדוע לא הוחלט לפצל בין הפקת הכנס והסמינרים לבין הכנת התכנים? בתשובה ענו נציגי היחידה המקצועית כי העלות של ההפקה במסגרת העלות הכוללת של המיזם היא שולית וכי לב ההתקשרות עם לשכת המסחר ישראל-אמריקה הלטינית הנה בעבור הידע הייחודי שיש להם, ההיכרות עם השוק והתכנים אותם יוכלו להביא.

נציגי היחידה המקצועית ציינו כי הם יחיו שותפים פעילים בתהליך לקביעת מבנה הכנס והסמינרים, התכנים, הנושאים והמרצים, כל אלה ייקבעו בשיתוף עמם וכי התהליך יתבצע ביחד עם נציגי לשכת המסחר.

היחידה המקצועית תקבע מדדים שלפיהם תוכל לבחון את הצלחתו של המיזם.

לאור התמשכות ההליכים מבקשת היחידה המקצועית כי ההתקשרות תהיה עד ליום 31.7.2015 ולא כפי שנתבקש במקור.

החלטת הוועדה

לאור האמור, הוועדה מחליטה לאשר התקשרות עם לשכת המסחר ישראל-אמריקה הלטינית בהתאם לתקנה 3(30) לתקנות חובת המכרזים, התשנ"ג-1993.

בחווה ההתקשרות ייקבע מנגנון של חלף ערבות, שלפיו במועד העברת התשלום הראשון המדינה תשאיר בידיה 5% מסך ההתקשרות, וזו תועבר ללשכת המסחר בסיום ההתקשרות ולאחר קיום כל התחייבויותיה.

ההתקשרות מאושרת כמפורט להלן:

שם הספק ומספרו: לשכת המסחר ישראל- אמריקה הלטינית (580020147)

תקופת ההתקשרות: מיום תתימת ההסכם ועד ליום 31.7.2015

ירושלים, כ"ו תמוז תשע"ד
24 יולי 2014
פרוטוקול מס' 67

שווי ההתקשרות: 441,084 ₪ כולל מע"מ כאשר חלקו של המשרד יעמוד על 220,050 ₪ כולל מע"מ.

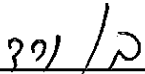
סוג ההתקשרות: רכש שירות

תקנה תקציבית: 04-51-01-10

תנאים לסיווג ההתקשרות:

לאור העובדה כי שווי ההתקשרות עולה על 150,000 ₪ ההתקשרות כפופה לאישור ועדת הפטור המשרדית בהתאם לתקנה 10א(ב)(1) לתקנות חובת המכרזים, התשנ"ג-1993.


בנוסף, ההתקשרות כפופה לכך שלשכת המסחר ישראל אמריקה הלטינית תוכיח שהשתתפותה במיזם תיעשה ממקורות שאינם ממשלתיים.



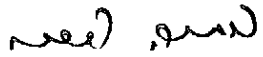
אורלי פישמן אורן



רוני זבורוף



רוני זבורוף



בתיה הררי, נציגת יח' מקצועית

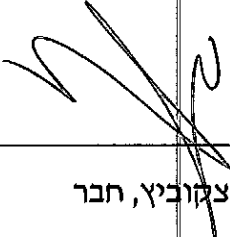
ועדת פטור משרדית מיום 10.8.14

פרוטוקול מס' 22

לאור האמור בפרוטוקול ועדת המכרזים וכמתחייב מתקנה 10א(ב)(1) לתקנות חובת המכרזים, התשנ"ג-1993, אנו מאשרים התקשרות עם לשכת המסחר ישראל - אמריקה הלטינית, עד לסוף שנת 2014 עבור קיום הכנסים כאמור, בהיקף כולל של 441,084 ₪ כולל מע"מ, כאשר חלקו של המשרד יעמוד על 220,050 ₪ כולל מע"מ.



עו"ד שלומית ברנע פרגו, חברה



יוסי איצקוביץ, חבר



הראל לוקר, מנכ"ל
מנהל כללי